



YOUR
ENTRY
EXPERTS.

IN 7 STAPPEN NAAR EEN
GOED BEVEILIGDE DOORGANG

EXPERT **HANDLEIDING**

Er komt veel kijken bij de keuze voor een efficiënte, comfortabele en bovenal beveiligde toegangsooplossing. Waar moet u in de oriënterende fase rekening mee houden? Om tot een weloverwogen beslissing te komen, hebben we stapsgewijs een aantal punten op een rijtje gezet die van invloed kunnen zijn op de uiteindelijke keuze voor een toegangsproduct als entreebeveiliging.

1. GEBOUW EN BEZOEKERS

Bij de keuze voor een type toegangsproduct maakt het groot verschil om wat voor gebruikers het gaat. Zijn het alleen medewerkers, of komen er ook regelmatig bezoekers? Is de deur ook bedoeld voor klanten? En zo ja, wat vinden die acceptabel als het gaat om beveiligingsmaatregelen? En tot slot: kan de organisatie ook personen verwachten die men liever gedoceed of helemaal niet toelaat?

2. PERSONENCAPACITEIT

Behalve het type gebruiker, is het net zo belangrijk om te weten om hoeveel gebruikers het per tijdseenheid gaat. Want ook veiligheidsbewuste medewerkers houden niet van wachten, terwijl dit richting bezoekers en klanten natuurlijk helemaal onacceptabel is. Behalve natuurlijk wanneer het juist de bedoeling is dat het aantal passanten per tijdseenheid gelimiteerd wordt. Bijvoorbeeld om zorgvuldige visitatie mogelijk te maken.

3. INBOUWRUIMTE

Een automatische toegangsdeur neemt doorgaans meer ruimte in beslag dan een standaard deur. Daarom is ook de beschikbare ruimte bepalend voor het te kiezen type toegangs- of doorgangsproduct. Wil men ook energie-efficiënt bezig zijn, dan valt aan een tourniquet (draaideur) of dubbele schuifdeur als tochtsluis niet te ontkomen. In een drukke winkel gaat het dan om omvangrijke constructies. Er zijn echter ook ruimtebesparende oplossingen, zoals een kleine beveiligingssluis voor juweliers met voorzieningen tegen inbraak en overvallen.

4. INBRAAKBEVEILIGING

Veel toegangsdeuren zijn leverbaar met de weerstandsklasse WK2 tegen inbraak. Daarbij wordt uitgegaan van de Europese norm EN1627. WK2 is doorgaans voldoende om gelegenheden buiten te houden. Voor hogere risico's is uitvoering volgens WK3 mogelijk en bij zeer hoge risico's zijn deuren zelfs slag- en kogelwerend uit te voeren. Het is van belang om via een risicoanalyse vast te stellen welke weerstandsklasse



gewenst is en daarbij rekening te houden met de komende jaren. Controleer daarnaast altijd of de deur op de volledige constructie inbraakwerend is in plaats van alleen op onderdelen.

5. PERSOONLIJKE VEILIGHEID

Als door een incident evacuatie nodig is, mogen deuren geen belemmering vormen. Schuifdeuren dienen ook bij spanningswegval in de geopende stand te blijven staan en tourniquetdeuren met vluchtwegfunctie dienen van 'omklapbare deurvleugels' voorzien te zijn, zodat een onbelemmerde passage mogelijk wordt. Dit is vooral van belang als er naast de hoofdentree geen nooduitgangen zijn of als er mensen aanwezig zijn die het gebouw en de ontvluchttingsprocedures niet kennen.

6. ESTHETISCHE WENSEN

Een goed beveiligde entree hoeft niet lelijk te zijn. De hoge weerstandsklasse wordt niet per definitie bereikt met dikke stalen platen of tralies. Toch is ook niet alles mogelijk. Het verdient de voorkeur om de beveiligingseenen als uitgangspunt te nemen en dan te kijken hoe deze zo fraai mogelijk zijn in te vullen.

7. BUDGET

Als geld geen rol speelt, zijn de mogelijkheden vrijwel onbegrensd. Maar in werkelijkheid dienen oplossingen natuurlijk wel binnen een begroting te passen. Om geen appels met peren te vergelijken is het belangrijk om rekening te houden met de 'total costs of ownership' in relatie tot de verwachte levensduur. Dus de kosten per jaar, inclusief de afschrijving, het onderhoud en het energieverbruik. Ook vanuit dat oogpunt zijn vele prijsvarianten mogelijk.

Heeft u nog vragen of opmerkingen na het doorlopen van deze handleiding?

Neem contact op met onze beveiligingsspecialist Ben Buijs, via ben.buijs@boonedam.com of telefonisch op 0299 38 08 47

WERELDWIJD AANWEZIG.

Wij zijn al meer dan 140 jaar actief in de productie van premium esthetische en beveiligde toegangsooplossingen in Nederland, de Verenigde Staten en China. Wij kunnen vol vertrouwen zeggen dat onze vestigingen wereldwijd te vinden zijn. In landen zonder eigen Boon Edam-vestiging werkt onze Global Export divisie samen met exclusieve distributeurs of biedt ze directe verkoop en services. Door onze wereldwijde aanwezigheid hebben wij uitgebreide kennis van lokale markten en hun unieke toegangseisen.

Bezoek onze website om een Boon Edam expert in uw regio te vinden: www.boonedam.nl/contact